《供应链金融》——供应链金融的业务模式

在本书的这一章节中，作者向我们介绍了三种有关供应链金融的业务模式，它们分别是应收账款融资、

首先说到的是应收账款融资。应收账款融资是指企业为获得运营资金，以买卖双方签订的真实贸易合同产生的应收账款为基础，为卖方提供以合同项下的应收账款作为还款来源的融资业务。其具体操作流程是供应商首先与下游采购商达成交易，采购商发出应收账款单据，供应商将应收账款单据转让给金融机构进行融资，同时采购商对金融机构作出付款承诺。金融机构根据采购商的信用状况和债券可实现性向供应商提供信用贷款，缓解供应商的资金流压力。当合同付款期限到期时，采购商应按照协议内容向金融机构支付账款，而金融机构在扣除账款与核定利息后，将剩余款项支付给供应商。在我们日常生活中所见的保理业务、保理池融资、反向保理和票据池授信等都属于应收账款融资的主要方式，分别适应不同的融资情况，推动了融资的有效进行。

其次，库存融资也供应链金融的业务模式之一，它主要考虑到库存在企业资金流动中的占用成本和使用成本，并通过直接帮助库存占用资金加快周转速度，提高其流动性，降低占用成本。它可以被分为静态抵质押授信、动态抵质押授信和仓单质押授信。第一种融资产品主要适用于除存货外无其他质押物的客户，并且客户要符合批量进货、分次销售的特点。若客户的库存稳定、货物品类较一致、抵质押货物价值较易核定或者客户的存货进出过于频繁，则可以选择第二类产品进行融资。而采用第三类产品的客户一般是像通过期货交易市场进行采购、销售或套期保值，以此来规避经营风险。

最后是预付款融资，它主要服务于供应链当中的下游企业。这些企业在向上游供应商购买原材料、半成品或成品时，要支付大量的预付款，因而时常会被占用大量的资金，陷入资金流转的困境，此时它们便可以某笔或多笔预付账款来获取银行提供的短期信贷支持，进行预付款融资，解决资金难题。

以上三种模式虽存在很多区别，但也有不少的共同点值得我们关注。如在这些模式中银行等金融机构对融资产生的收入有一定的控制权或者全部控制权；三种模式都具有自偿性和封闭性；金融机构在考虑授信额度时将重点从企业自身的规模和实力转移到企业之间的贸易背景和交易行为上来，主要考察其融资业务的自偿性和运用资金的能力。